



GAMRAT Spółka Akcyjna jest producentem najwyższej jakości materiałów budowlanych z polichloru winylu oraz polietylenu, przeznaczonych głównie na potrzeby budownictwa infrastrukturalnego oraz użyteczności publicznej. Osiemdziesięcioletnia działalność nauczyła nas, że nie wystarczy być – należy przede wszystkim daleko patrzeć i wysoko mierzyć.

Poszukujemy osoby na stanowisko:

Specjalista ds. sprzedaży eksportowej ze znajomością języka rosyjskiego

Miejsce pracy: Jasło

Zakres obowiązków:

- Przygotowywanie umów z klientami zagranicznymi i kompletowanie dokumentów
- Prowadzenie spraw i dokumentacji związanych z bieżącą działalnością Działu Eksportu
- Obsługa klientów eksportowych w zakresie przyjmowania i realizacji zamówień
- Prowadzenie i nadzór nad dokumentami Systemu Zarządzania Jakością
- Przygotowywanie oraz nadzór nad dokumentami wychodzącymi i przychodzącymi z zewnątrz do Działu Eksportu
- Przygotowywanie na potrzeby innych działów odpowiednich dokumentów niezbędnych dla funkcjonowania Spółki
- Poszukiwanie nowych klientów

Wymagane kwalifikacje:

- Bardzo dobra znajomość języka rosyjskiego (znajomość drugiego języka będzie dodatkowym atutem)
- Doświadczenie na podobnym stanowisku – min. 1 rok
- Wykształcenie średnie lub wyższe (ekonomiczne, filologiczne, techniczne, handlowe)
- Znajomość obsługi Pakietu MS Office
- Bardzo dobra organizacja pracy
- Zdolność analitycznego myślenia
- Dyspozycyjność, gotowość do podróży służbowych

Oferujemy:

- Stabilne zatrudnienie na podstawie umowy o pracę
- Możliwość rozwoju zawodowego
- Pracę w firmie o ugruntowanej pozycji rynkowej

Zainteresowane osoby prosimy o nadsyłanie aplikacji na adres e-mail:

erzonca@gamrat.com.pl

Skontaktujemy się tylko z wybranymi osobami.

W dokumentach należy dopisać następującą klauzulę: „Wyrażam zgodę na przechowywanie i przetwarzanie moich danych osobowych zawartych w mojej ofercie pracy dla potrzeb rekrutacji” /zgodnie z ustawą z dnia 29.08.1997 r. o ochronie danych osobowych Dz.U. z 2014 r. poz. 1182, 1662/.